

СПЕЦИАЛИСТ ПРОДАЖБИ ФЛ във Филиал "МАРИЯ ЛУИЗА"

Изисквания към кандидатите:

- Висше образование, степен „Бакалавър“;
- Професионален опит: минимум 2 (две) години опит в продажбата на банкови и финансови продукти;
- Познаване на нормативната база: законовите и подзаконовни нормативни актове в областта на банковото дело; Търговски закон; Закон за счетоводството; Закон за задълженията и договорите; Закон за мерките срещу изпирането на пари и Правилника към него; Закон за данъците върху доходите на физическите лица; Кодекс за социално осигуряване и др. нормативни актове;
- Много добра компютърна грамотност - MS Office, банков софтуер;
- Владее на английски език (предимство);
- Умения за работа в екип;
- Умения за привличане и обслужване на клиенти и предлагане на банкови продукти и услуги;
- Проактивна, дейна и комуникативна личност създаваща атмосфера на доверие;
- Търговска инициативност, находчивост и последователност;
- Умения за увлекателно събеседване, презентиране и убеждаване;

Основни отговорности:

- Отговаря за осъществяване на ефективни продажби на цялата гама продукти за физически лица, като работи активно за привличане и задържане на висококачествени клиенти;
- Осъществява ежедневен мониторинг на кредитните експозиции (физически лица), обслужвани от филиала/офиса;
- Осъществява ефективни контакти с клиентите, изяснява нуждите им, информира ги, консултира ги и им предлага подходящи банкови продукти и услуги, като популяризира и предлага активно депозити, кредитни, застрахователни и инвестиционни продукти на банката;
- Изготвя обосновани предложения за предоговаряне на параметрите на кредитите с оглед осигуряване на възможност за нормалното им обслужване;
- Извършва анализ на исканията за преференциално обслужване на отделни клиенти и предлага на преките си ръководители аргументирани решения;
- Проверява кредитната документация предоставена от клиента;
- Получава и проверява одобрените кредитни предложения, проучва условията и сроковете на договора и предприема необходимите действия за най-доброто обслужване на клиента;
- Извършва сделки, свързани с дейността на банката като инвестиционен посредник, ако е упълномощен за това със заповед на работодателя;
- Спазва всички наредби, инструкции, правилници и записки по вътрешно-банковата информационна система, наредби на БНБ и общото законодателство;

Банката предлага:

- Възможност за развитие в авторитетна и стабилна финансова институция;
- Присъединяване към амбициозен и динамичен екип от професионалисти
- Стимулиращо възнаграждение и социални придобивки;
- Широки възможности за професионално усъвършенстване и обогатяване на уменията;

Необходими документи за кандидатстване:

- Актуална автобиография и
- Мотивационно писмо

Ако тази позиция представлява интерес за Вас, моля, изпратете документите си в срок до 21.01.2024 г. или по електронна поща на адрес: jobs@municipalbank.bg с препоръчано писмо на адрес: гр. София 1000, ул. „Врабча“ № 6, до отдел „Човешки ресурси“.

Само кандидатите, одобрени по документи, ще бъдат поканени на интервю.

С подаване на необходимите документи Вие доброволно се съгласявате данните, които предоставяте на Общинска банка АД да бъдат обработвани с цел извършване на подбор и евентуалното възникване на трудово правоотношение и сключване на трудов договор. Общинска банка АД обработва лични данни на физически лица при спазване на „Политика за поверителност и защита на личните данни“ в Общинска банка АД, достъпна на официалния адрес на Банката, както и във филиалите.

В случай, че желаете Вашите данни да бъдат обработвани не само за конкретна позиция, има възможност те да се съхранят за срок до 1 година и да се използват в процедурите за подбор за други позиции. В случай, че желаете да се възползвате от предоставената възможност, моля, запишете изрично това обстоятелство в придружителното или в мотивационното писмо.